

BẢNG TRỌNG SỐ NỘI DUNG MÔN HỌC

Môn: Negotiation and Conflict Resolution

Mã môn học: BSA3028-E

Số tín chỉ: 3

Nội dung	%	Cấp độ 1(%) (Tai hiện-Biết)	Cấp độ 2(%) (Tai tạo-Hiểu+Áp dụng)	Cấp độ 3(%) (Lập luận-Phân tích và đánh giá)	Cấp độ 4(%) (Sáng tạo)
1. Nature of Negotiation	10	10			
2. Types of Negotiation	10	10			
3. Stages in Negotiation	10	10			
4. Key Tools in Negotiation	40		20	15	
5. Negotiation Tactics	30		10	15	
Total	100	30	30	40	

TRƯỜNG ĐẠI HỌC KINH TẾ
 Khoa Quản trị kinh doanh
 Chương trình QTKD NVCL

CÂU TRÚC ĐỀ THI MÔN HỌC
 Đề thi môn: Negotiation and Conflict Resolution Mã môn học: BSA3028-E Số tín chỉ: 3
 Thời gian: 90 phút

- Mục tiêu kiểm tra/đánh giá: Đánh giá khả năng tài hiện, khả năng tài tạo và khả năng lập luận


Nội dung	%	Cấp độ 1 (Tài hiện-Biết)						Cấp độ 2 (Tài tạo-Hiểu+Áp dụng)						Cấp độ 3 (Lập luận-Phân tích và đánh giá)						Cấp độ 4 (Sáng tạo)					
		Trắc nghiệm		Tự luận		Trắc nghiệm		Tự luận		Trắc nghiệm		Tự luận		Trắc nghiệm		Tự luận		Trắc nghiệm		Tự luận					
		SL	TG	Đ	SL	TG	Đ	SL	TG	Đ	SL	TG	Đ	SL	TG	Đ	SL	TG	Đ	SL	TG	Đ			
I	10	5	1.5	2																					
II	10	5	1.5	2																					
III	10	5	1.5	2																					
IV	40							2	6	20				1	25	20									
V	30							1	6	10				1	25	20									
Tổng	100	15	22	30				3	18	30				2	50	40									
%	100	30						30						40											
%	100	30																							

Ghi chú: - Các chữ viết tắt: **SL**: Số lượng câu hỏi trắc nghiệm/ ý hỏi tự luận; **TG**: thời gian cho mỗi câu ý (phút); **Đ**: điểm số cho mỗi câu ý (Thang điểm 100);

- Đề thi bao gồm: 15 câu trắc nghiệm; và 5 câu tự luận.

Giảng viên thiết kế

Giám đốc Chương trình


 Phan Thị Anh